

H₂O Innovation présente ses résultats pour l'exercice financier 2023
Maintien de la croissance et renforcement de la situation financière

Faits saillants

(Toutes les comparaisons sont relatives à l'exercice clos le 30 juin 2022, sauf indication contraire)

- Croissance des revenus de 37,4 % pour atteindre 253,3 M\$ par rapport à 184,4 M\$;
- Croissance des revenus organiques¹ de 20,1 %, comparativement à 17,7 %, comprenant des revenus récurrents par nature¹ de 88,5 %;
- BAIIA ajusté¹ de 21,4 M\$, par rapport à 18,1 M\$;
- Perte nette de (1,3 M\$), comparativement à un bénéfice net de 5,1 M\$ qui a été positivement impacté par un recouvrement d'impôt différé de 4,6 M\$;
- Bénéfice net ajusté¹ de 7,8 M\$, comparativement à 8,8 M\$;
- Carnet de commandes consolidé¹ de 189,6 M\$, soit une augmentation de 16,3 %; et
- Flux de trésorerie nets générés par les activités opérationnelles de 28,9 M\$ comparativement à 6,3 M\$ affectés aux activités opérationnelles lors de l'exercice financier précédent.

Tous les montants sont en dollars canadiens à moins d'indication contraire.

Québec, le 27 septembre 2023 – (TSX : HEO) – H₂O Innovation inc. (« H₂O Innovation » ou la « Société ») fait connaître aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice financier terminé le 30 juin 2023.

« Notre croissance est demeurée forte au cours de notre exercice financier 2023 et représente une des meilleures du secteur, avec une croissance organique des revenus supérieure à la moyenne du secteur dans tous nos piliers d'affaires. La stratégie visant à accroître les ventes de nos produits spécialisés dans des zones géographiques clés par l'ajout de ressources commerciales et de distributeurs stratégiques, combinée à notre volonté de prioriser les projets industriels dans le pilier d'affaires Technologies de traitement d'eau et services (WTS), a vraiment porté ses fruits. Nous avons également orienté nos efforts vers le développement de la clientèle du pilier d'affaires Opérations et maintenance (O&M) de la Société grâce à l'expansion de la portée des travaux. En revanche, la pression sur les marges brutes représentait notre principal défi pour l'exercice financier 2023 notamment dans la ligne d'affaires Érablière tel que mentionné précédemment dans le communiqué de presse du 19 septembre 2023. Après avoir fait face à l'augmentation constante des prix dans notre chaîne d'approvisionnement et une forte inflation sur le marché du travail, nous voyons désormais plus de stabilité se profiler à l'horizon. Des initiatives visant à rétablir et à améliorer notre profil de marge bénéficiaire brute au cours des prochains trimestres sont en place et comprennent, entre autres, des programmes d'augmentation des prix, des ajustements de l'indice du prix à la consommation (IPC) sur les contrats d'O&M et l'internalisation de certains de nos produits manufacturés. Avec une amélioration des flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles qui entraînent une réduction de notre niveau d'endettement net, nous sommes confiants quant au maintien de la croissance organique soutenue des

¹ Ces mesures non conformes aux IFRS sont présentées à titre d'information supplémentaires et doivent être utilisées conjointement avec les mesures financières IFRS présentées dans ce communiqué. La définition de toutes les mesures non conformes aux IFRS et des mesures supplémentaires selon les IFRS est présentée dans le rapport de gestion dans la section « Mesures financières non conformes aux IFRS » afin de permettre au lecteur de mieux comprendre les indicateurs utilisés par la direction. Des rapprochements quantitatifs des mesures financières non conformes aux IFRS sont présentés ci-dessous à la rubrique « Mesures financières non conformes aux IFRS ».

revenus et à l'amélioration du profil de marge conformément à notre plan stratégique triennal. La situation financière de la Société, les conditions de marché plus favorables et notre approche disciplinée en matière de fusions et acquisitions devraient nous permettre de saisir de nouvelles opportunités de croissance organique et par acquisition. Dans l'ensemble, nous restons déterminés à atteindre notre plan stratégique triennal et nos objectifs. », a déclaré **Frédéric Dugré, président, chef de la direction et cofondateur d'H₂O Innovation.**

Résultats de l'exercice financier 2023

Grâce à ses trois piliers d'affaires solides et complémentaires, la Société bénéficie d'un bon équilibre et ne dépend pas d'une seule source de revenus, ce qui lui a permis de générer une croissance soutenue de son chiffre d'affaires au cours de l'exercice financier terminé le 30 juin 2023. Les revenus consolidés des trois piliers d'affaires pour l'exercice clos le 30 juin 2023 ont augmenté de 68,9 M\$, soit 37,4 %, pour atteindre 253,3 M\$ comparativement à 184,4 M\$ pour l'exercice financier précédent. Cette augmentation provient principalement d'une croissance organique des revenus¹ de 37,1 M\$, ou 20,1 %, et d'une croissance par acquisition¹ de 24,3 M\$, ou 13,2 %, combinées à un effet de change favorable de 7,6 M\$, soit 4,1 %.

(en milliers de dollars canadiens)	Périodes de trois mois terminées les 30 juin				Périodes de douze mois terminées les 30 juin			
	2023		2022		2023		2022	
	\$	% (a)	\$	% (a)	\$	% (a)	\$	% (a)
Revenus par pilier d'affaires								
WTS	15 057	23,2	12 997	25,0	50 138	19,8	42 440	23,0
Produits de spécialité	18 987	29,2	13 360	25,7	85 527	33,8	54 397	29,5
O&M	30 916	47,6	25 689	49,4	117 654	46,4	87 519	47,5
Revenus totaux	64 960	100,0	52 046	100,0	253 319	100,0	184 356	100,0
Marge bénéficiaire brute avant amortissement	15 287	23,5	13 464	25,9	63 755	25,2	49 607	26,9
Frais d'exploitation (b)	12 511	19,3	9 667	18,6	44 211	17,5	33 376	18,1
Bénéfice net (perte nette)	(2 289)	(3,5)	2 445	4,7	(1 296)	(0,5)	5 107	2,8
BAIIA ¹	1 999	3,1	1 999	3,8	17 445	6,9	13 079	7,1
BAIIA ajusté ¹	3 126	4,8	4 754	9,1	21 404	8,4	18 101	9,8
Bénéfice net (perte nette) ajusté(e) ¹	(176)	(0,3)	1 627	3,1	7 796	3,1	8 848	4,8
Revenus récurrents ¹	57 272	88,2	43 543	83,7	224 278	88,5	156 511	84,9

a) % sur les revenus totaux consolidés.

b) Les frais d'exploitation incluent le total des frais généraux d'exploitation, des frais de vente et des frais administratifs

Les revenus du pilier d'affaires WTS ont augmenté de 7,7 M\$, soit 18,1 %, principalement attribuable à une augmentation des revenus organiques dans les activités de service et dans les projets de systèmes de traitement de l'eau combiné à un effet de change favorable. L'EBAC² de WTS a augmenté de 0,7 M\$, ou 17,1 %, soit une augmentation en dollars, mais une légère diminution en pourcentage sur les revenus. L'augmentation de l'EBAC de WTS en dollars est principalement attribuable à l'amélioration de la performance des projets, mais la diminution du pourcentage sur les revenus est attribuable à des frais de vente et frais généraux plus élevés pour soutenir la croissance importante des ventes.

¹ Ces mesures non conformes aux IFRS sont présentées à titre d'information supplémentaires et doivent être utilisées conjointement avec les mesures financières IFRS présentées dans ce communiqué. La définition de toutes les mesures non conformes aux IFRS et des mesures supplémentaires selon les IFRS est présentée dans le rapport de gestion dans la section « Mesures financières non conformes aux IFRS » afin de permettre au lecteur de mieux comprendre les indicateurs utilisés par la direction. Des rapprochements quantitatifs des mesures financières non conformes aux IFRS sont présentés ci-dessous à la rubrique « Mesures financières non conformes aux IFRS ».

² « EBAC » désigne le bénéfice avant frais administratifs et autres éléments de la note 25 des états financiers consolidés. L'EBAC est une mesure non conforme aux IFRS et est utilisée par la direction pour surveiller la performance financière et prendre des décisions stratégiques. La définition d'EBAC qu'utilise la Société peut différer de celles utilisées par d'autres sociétés.

Les revenus de Produits de spécialité ont atteint 85,5 M\$ pour l'exercice clos le 30 juin 2023, comparativement à 54,4 M\$ pour l'exercice financier précédent, représentant une augmentation de 31,1 M\$, ou 57,2 %. Cette augmentation est principalement due à de fortes ventes et à l'exécution d'une stratégie de vente et de marketing efficace, combinée à des ressources de vente stratégiques supplémentaires. La Société a livré des composantes et des consommables à de grandes usines de dessalement, a pénétré des régions stratégiques au Moyen-Orient au cours du troisième trimestre et a maintenu cette lancée avec une percée sur le marché israélien au cours du quatrième trimestre de l'exercice financier 2023. En outre, la Société a réalisé davantage de synergies de vente entre ses différentes lignes de produits, combiné à une croissance provenant de l'acquisition Leader de 12,1 M\$ qui a mené à une croissance significative des revenus. L'EBAC¹ des Produits de spécialité a augmenté de 3,1 M\$, ou 20,4 %, soit une augmentation en dollars, mais une diminution en pourcentage sur les revenus. Même si l'EBAC du pilier d'affaires Produits de spécialité a été positivement affecté par l'augmentation des revenus, la pression sur la marge brute ainsi que la composition des différentes sources de revenus entre les produits chimiques, les composantes, les consommables et les produits acéricoles ont affecté le ratio.

Les revenus d'O&M se sont élevés à 117,7 M\$ pour l'exercice clos le 30 juin 2023, comparativement à 87,5 M\$ pour l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 30,2 M\$, ou 34,4 %. Le pilier d'affaires O&M a affiché une croissance organique des revenus de 12,7 M\$, ou 14,5 %, provenant de l'expansion de la portée des travaux et de nouveaux projets obtenus au cours des trimestres précédents. Pour l'exercice financier clos le 30 juin 2023, l'acquisition de JCO et EC a contribué à une croissance par acquisition de 12,1 M\$ ou 13,9 %, combiné à un impact favorable des taux de change de 5,3 M\$.

La marge bénéficiaire brute avant amortissement s'est élevée à 63,8 M\$, ou 25,2 % pour l'exercice clos le 30 juin 2023 comparativement à 49,6 M\$, ou 26,9 % pour la période comparable de l'exercice financier précédent, soit une augmentation de 14,2 M\$, ou 28,5 %, alors que les revenus de la Société ont augmenté de 37,4 %. La diminution du pourcentage pour l'exercice clos le 30 juin 2023 est principalement due à la forte inflation des coûts des matières premières, à la pression sur les salaires et la composition des sources de revenus dans le pilier d'affaires Produits de spécialité combinée à la saison acéricole la plus difficile depuis de nombreuses années en raison de conditions météorologiques inhabituelles.

Les frais d'exploitation ont totalisé 44,2 M\$ pour l'exercice clos le 30 juin 2023, comparativement à 33,4 M\$ pour la même période de l'exercice financier précédent, ce qui représente une augmentation de 10,8 M\$, soit 32,5 %, alors que les revenus de la Société ont augmenté de 37,4 %. Cette augmentation est attribuable à la pression sur les salaires, à l'embauche de ressources supplémentaires ainsi qu'à l'augmentation des coûts de rémunération à base d'actions. Malgré l'augmentation des dépenses de frais d'exploitation, le pourcentage des frais d'exploitation sur les revenus pour la période de douze mois a diminué de 0,6 %, démontrant l'évolutivité de notre modèle d'affaires puisque les revenus continuent de croître. Les investissements réalisés dans les ventes et le développement commercial ont été bénéfiques, puisque les revenus augmentent plus rapidement que le ratio des frais d'exploitation sur les revenus.

Le BAIIA ajusté² de la Société a augmenté de 3,3 M\$, soit 18,2 %, pour atteindre 21,4 M\$ pour l'exercice clos le 30 juin 2023, comparativement à 18,1 M\$ pour la période comparable de l'exercice financier précédent. Le

¹ « EBAC » désigne le bénéfice avant frais administratifs et autres éléments de la note 25 des états financiers consolidés. L'EBAC est une mesure non conforme aux IFRS et est utilisée par la direction pour surveiller la performance financière et prendre des décisions stratégiques. La définition d'EBAC qu'utilise la Société peut différer de celles utilisées par d'autres sociétés.

² Ces mesures non conformes aux IFRS sont présentées à titre d'information supplémentaires et doivent être utilisées conjointement avec les mesures financières IFRS présentées dans ce communiqué. La définition de toutes les mesures non conformes aux IFRS et des mesures supplémentaires selon les IFRS est présentée dans le rapport de gestion dans la section « Mesures financières non conformes aux IFRS » afin de permettre au lecteur de mieux comprendre les indicateurs utilisés par la direction. Des rapprochements quantitatifs des mesures financières non conformes aux IFRS sont présentés ci-dessous à la rubrique « Mesures financières non conformes aux IFRS ».

BAIIA ajusté en pourcentage a diminué pour atteindre 8,4 % pour l'exercice clos le 30 juin 2023, comparativement à 9,8 % pour l'exercice financier précédent. Cette baisse s'explique principalement par une diminution de la marge bénéficiaire brute consolidée de la Société, étant donné que la rentabilité de la Société a été affectée par les tendances macroéconomiques actuelles sur la chaîne d'approvisionnement, l'inflation plus élevée, l'augmentation des salaires et la saison acéricole la plus difficile depuis une décennie.

La perte nette s'est élevé à (1,3 M\$) ou (0,014 \$) par action pour l'exercice clos le 30 juin 2023 contre un bénéfice net de 5,1 M\$ et 0,058 \$ par action pour l'exercice financier précédent. Les variations s'expliquent par la réduction de la marge brute, l'augmentation de la charge d'amortissement, l'augmentation des charges financières, et la hausse de la charge d'impôts, partiellement compensées par le gain sur règlement de la dette.

Au 30 juin 2023, le carnet de commandes combiné de WTS et d'O&M s'élevait à 189,6 M\$ par rapport à 163,0 M\$ au 30 juin 2022, ce qui représente une augmentation de 16,3 %. Ce carnet de commandes combiné donne une excellente visibilité sur les revenus des prochains trimestres de l'année financière 2024 et sur les années à venir.

La dette nette incluant les contreparties conditionnelles¹ s'élève à 39,9 M\$, par rapport à 50,3 M\$ au 30 juin 2022, représentant une diminution de 10,4 M\$, qui est attribuable à un solde de trésorerie plus élevé.

Mesures financières non conformes aux IFRS

Certains indicateurs utilisés par la Société pour analyser et évaluer ses résultats, qui sont énumérés ci-dessous, sont des mesures ou des ratios financiers non conformes aux IFRS, des mesures financières supplémentaires ou des informations non financières. Par conséquent, ils n'ont pas de sens normalisé comme prescrit par les IFRS et peuvent donc ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres émetteurs. Ces mesures non conformes aux IFRS sont présentées à titre d'information supplémentaires et doivent être utilisées conjointement avec les mesures financières IFRS présentées dans les états financiers consolidés. Bien que ces mesures soient des mesures non conformes aux IFRS, la direction les utilise pour prendre des décisions opérationnelles et stratégiques. Fournir ces informations aux parties prenantes, en plus des mesures définies par les Principes comptables généralement reconnus (PCGR), leur permet de voir les résultats de la Société du point de vue de la direction et de mieux comprendre la performance financière, malgré l'impact des mesures définies par les PCGR. Cependant, ces mesures ne doivent pas être considérées comme un substitut aux informations financières connexes préparées conformément aux IFRS.

La direction utilise les indicateurs non conformes aux IFRS suivants pour mesurer la performance et les liquidités disponibles de la Société : bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement (BAIIA), bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement ajusté (BAIIA ajusté), ratio du BAIIA ajusté sur les revenus, bénéfice avant les frais administratifs (EBAC), bénéfice net (perte nette) ajusté(e), bénéfice net (perte nette) ajusté(e) par action (BPA ajusté), revenus organiques, croissance des revenus organiques, dette nette incluant et excluant les contreparties conditionnelles, ratio de la dette nette sur le BAIIA ajusté, revenus récurrents par nature, revenus organiques, taux de renouvellement des contrats d'O&M, carnet de commandes.

Des détails supplémentaires sur ces mesures financières non conformes aux IFRS et sur d'autres mesures financières figurent dans la section « Mesures financières non conformes aux IFRS » du rapport de gestion de la Société pour l'exercice clos le 30 juin 2023, qui est disponible sur le site Web de la Société (www.h2oinnovation.com) et qui a été déposé sur SEDAR+ (www.sedarplus.ca). Les rapprochements des mesures et ratios financiers non conformes aux IFRS avec les mesures conformes aux IFRS les plus directement comparables sont présentés ci-dessous.

¹ Ces mesures non conformes aux IFRS sont présentées à titre d'information supplémentaires et doivent être utilisées conjointement avec les mesures financières IFRS présentées dans ce communiqué. La définition de toutes les mesures non conformes aux IFRS et des mesures supplémentaires selon les IFRS est présentée dans le rapport de gestion dans la section « Mesures financières non conformes aux IFRS » afin de permettre au lecteur de mieux comprendre les indicateurs utilisés par la direction. Des rapprochements quantitatifs des mesures financières non conformes aux IFRS sont présentés ci-dessous à la rubrique « Mesures financières non conformes aux IFRS ».

Rapprochement du bénéfice net (perte nette) au BAIIA et au BAIIA ajusté

(En milliers de dollars canadiens)	Périodes de trois mois terminées les 30 juin		Exercices clos les 30 juin	
	2023	2022	2023	2022
	\$	\$	\$	\$
Bénéfice net (perte nette) pour la période	(2 289)	2 445	(1 296)	5 107
Charges financières, montant net	1 563	753	5 749	2 359
Impôts sur le bénéfice	(505)	(3 927)	750	(3 618)
Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation	1 622	1 122	5 814	3 812
Amortissement des actifs incorporels	1 608	1 606	6 428	5 419
BAIIA	1 999	1 999	17 445	13 079
Gain sur règlement de dette	-	-	(1 029)	-
(Gains) pertes de change non réalisé(e)s	219	484	532	(181)
Charges de rémunération à base d'actions	428	480	2 180	1 303
Variation de la juste valeur des contreparties conditionnelles	148	1 114	1 090	2 565
Frais d'acquisition et d'intégration	332	677	1 186	1 135
Frais d'inscription à la bourse	-	-	-	200
BAIIA ajusté	3 126	4 754	21 404	18 101
Revenus	64 960	52 046	253 319	184 356
Ratio du BAIIA ajusté sur les revenus	4,8 %	9,1 %	8,4 %	9,9 %

Rapprochement du bénéfice net (de la perte nette) au bénéfice net (perte nette) ajusté(e)

(En milliers de dollars canadiens)	Périodes de trois mois terminées les 30 juin		Exercices clos les 30 juin	
	2023	2022	2023	2022
	\$	\$	\$	\$
Bénéfice net (perte nette) pour la période	(2 289)	2 445	(1 296)	5 107
Frais d'acquisition et d'intégration	332	677	1 186	1 135
Amortissement des actifs incorporels provenant des acquisitions	1 382	1 477	5 719	5 026
(Gains) pertes de change non réalisé(e)s	219	484	532	(181)
Variation de la juste valeur des contreparties conditionnelles	148	1 114	1 090	2 565
Charges de rémunération à base d'actions	428	480	2 180	1 303
Perte nette réalisée à la résiliation d'un instrument de couverture	-	-	-	(237)
Recouvrement d'impôt différé	-	(4 570)	-	(4 570)
Impôts sur le bénéfice relatif aux éléments ci-dessus	(396)	(480)	(1 615)	(1 300)
Bénéfice net (perte nette) ajusté(e)	(176)	1 627	7 796	8 848

Croissance des revenus

(En milliers de dollars canadiens)	Exercices clos les 30 juin				Impact du taux de change		Croissance des revenus des acquisitions		Croissance des revenus organiques	
	2023	2022	Variation							
	\$	\$	\$	%	\$	%	\$	%	\$	%
Revenus par pilier d'affaires										
WTS	50 138	42 440	7 698	18,1	2 258	5,3	-	-	5 440	12,8
Produits de spécialité	85 527	54 397	31 130	57,2	25	0,0	12 158	22,4	18 947	34,8
O&M	117 654	87 519	30 135	34,4	5 295	6,0	12 149	13,9	12 691	14,5
Revenus totaux	253 319	184 356	68 963	37,4	7 578	4,1	24 307	13,2	37 078	20,1

Dette nette

(En milliers de dollars canadiens)	30 juin		Variation	
	2023	2022	\$	%
	\$	\$	\$	%
Emprunts bancaires	51 274	45 562	5 712	12,5
Tranche courante de la dette à long terme	243	1 563	(1 320)	(84,5)
Dette à long terme	299	510	(211)	(41,4)
Contreparties conditionnelles	5 144	10 017	(4 873)	(48,6)
Moins: Trésorerie	(17 071)	(7 382)	9 689	131,3
Dette nette incluant les contreparties conditionnelles	39 889	50 270	(10 381)	(20,7)
Contreparties conditionnelles	5 144	10 017	(4 873)	(48,6)
Dette nette excluant les contreparties conditionnelles (« Dette nette »)	34 745	40 253	(5 508)	(13,7)
BAlIA ajusté	21 404	18 101	3 303	18,2

Conférence téléphonique d'H₂O Innovation

Frédéric Dugré, président et chef de la direction ainsi que Marc Blanchet, chef de la direction financière, tiendront une conférence téléphonique pour discuter plus amplement des résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice financier 2023, à 10h00 (heure de l'Est), le mercredi 27 septembre 2023.

Pour joindre la conférence, veuillez composer le 1-888-396-8049 or 1-416-764-8646, de cinq à dix minutes avant le début de la conférence. Les diapositives accompagnant la conférence téléphonique seront disponibles sur la page Présentations Corporatives de la section Investisseurs du site Web de la Société.

Le rapport financier annuel est disponible sur www.h2oinnovation.com et sur le site de la NYSE Euronext Growth Paris. Des informations additionnelles sur la Société sont disponibles sur SEDAR+ (www.sedarplus.ca).

Énoncés prospectifs

Certaines informations et déclarations contenues dans ce communiqué de presse et dans d'autres communications publiques orales et écrites de la Société concernant les affaires et les activités de la Société et/ou décrivant les objectifs, projections, estimations, attentes ou prévisions de la direction peuvent constituer des énoncés prospectifs au sens des législations sur les valeurs mobilières. Les énoncés prospectifs incluent l'utilisation de mots tels que « anticiper », « croire », « continuer », « pourrait », « estimer », « s'attendre à », « si », « avoir l'intention de », « peut », « planifier », « potentiel », « prédire », « projet », « devrait » ou

« devra », et d'autres expressions similaires, ainsi que celles habituellement utilisées dans le futur et le conditionnel, bien que toutes les déclarations prospectives n'incluent pas ces mots. H₂O Innovation tient à souligner que les énoncés prospectifs comportent un certain nombre d'incertitudes, de risques connus et inconnus ainsi que d'autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les réels résultats, performances ou réalisations de la Société, ou de son industrie, diffèrent sensiblement de tout futur résultat, performance ou réalisation exprimés ou sous-entendus par ces énoncés prospectifs. Les principaux facteurs susceptibles d'entraîner une différence significative entre les résultats réels de la Société et les projections ou attentes formulées dans les énoncés prospectifs comprennent, sans s'y limiter, les énoncés concernant les dépenses d'investissement futures, les revenus, les dépenses, les bénéfices, la performance économique, l'endettement et la situation financière; les stratégies commerciales et de gestion; l'expansion et la croissance des activités de la Société; le carnet de commandes de la Société, l'exécution de ce carnet de commandes et le calendrier des projets et contrats nouveaux et actuels; la capacité de la Société à livrer des projets et des contrats en temps voulu, sans coûts supplémentaires, compte tenu de la pénurie de main-d'œuvre et de l'impact mondial sur la chaîne d'approvisionnement; la capacité de la Société à générer des flux de trésorerie futurs; la capacité de la Société à tirer parti des futures occasions de croissance; les tendances anticipées dans les flux de trésorerie de la Société et la composition de ses activités; les attentes concernant les besoins des clients; l'acceptation par les clients et leur confiance envers les technologies actuelles et les produits innovants de la Société; et d'autres attentes, croyances, plans, buts, objectifs, hypothèses, informations et déclarations concernant des événements, conditions et résultats futurs possibles et d'autres risques tels que décrits dans la fiche d'information annuelle de la Société datée du 27 septembre 2023, qui est disponible sur SEDAR+ (www.sedarplus.ca). Les énoncés prospectifs contenus dans ce communiqué de presse sont basés sur les informations disponibles à la date du communiqué et sont susceptibles de changer après cette date. À moins que les lois sur les valeurs mobilières applicables ne l'exigent, H₂O Innovation n'a ni l'intention ni l'obligation de mettre à jour ou de réviser les énoncés prospectifs, que ce soit à la suite de nouvelles informations, d'événements futurs ou autres.

À propos d'H₂O Innovation

L'innovation est dans notre nom et c'est ce qui anime l'organisation. H₂O Innovation est une société qui offre des solutions de traitement d'eau complètes et qui se concentre sur la fourniture des meilleures technologies et services à ses clients. Les activités de la Société reposent sur trois piliers: i) les technologies de traitement d'eau et services (WTS) appliquent les technologies membranaires et l'expertise en ingénierie pour fournir des équipements et des services de traitement d'eau, d'eaux usées et de réutilisation d'eau aux clients municipaux et industriels, ii) les produits de spécialité sont un ensemble d'entreprises qui fabriquent et fournissent une gamme complète de produits chimiques de spécialité, de consommables et de produits spécialisés pour l'industrie mondiale du traitement d'eau, et iii) l'opération et la maintenance (O&M) fournissent des opérations contractuelles et des services associés pour les systèmes de traitement d'eau et d'eaux usées. Grâce à l'innovation, nous nous efforçons de simplifier le traitement d'eau. Pour plus d'informations, visitez www.h2oinnovation.com.

– 30 –

Source :

H₂O Innovation inc.
www.h2oinnovation.com

Renseignements :

Marc Blanchet
+1 418-688-0170
marc.blanchet@h2oinnovation.com